

## Stellenangebot

### **Technischer Verkäufer im Innen- und Aussendienst / Sales Engineer (w/m)**

Sie sind für die Betreuung bestehender Kunden sowie Neu-Aquisition in der gesamten Schweiz zuständig. Sie beraten Kunden und begleiten diese von der Anfrage über das gesamte Projekt, wobei Sie neben Standardprodukten auch kundenspezifische Lösungen erarbeiten.

Sie verfügen über eine technische Grundausbildung (Elektronik, Elektrotechnik) und haben sich kaufmännisch weitergebildet. Vorzugsweise kennen Sie die Schweizer Maschinen-, Elektro- und Metallindustrie (z.B. Antriebstechnik) und verfügen über Verkaufserfahrung von technischen Produkten. Sie verfügen über eine gute Auffassungsgabe, verstehen kundenspezifische Anforderungen und können zielgerichtet Lösungen erarbeiten. Sie arbeiten selbständig, pflichtbewusst und können Ihre Aufgaben eigenständig koordinieren und organisieren. Ihr sicherer Umgang mit Ansprechpartner unterschiedlicher Hierarchiestufen und Ihre Sprachkenntnisse in Deutsch, Englisch sowie Französisch (Italienisch wünschenswert) runden Ihr Profil ab.

Stellenantritt Januar 2019 oder nach Vereinbarung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inkl. Foto, Lebenslauf und Zeugnisse. Senden Sie diese an:

[info@peromatic.ch](mailto:info@peromatic.ch)

Herr Windler beantwortet Ihnen gerne auch allfällige Fragen